

DEMAGPRO

2026

Ja, hoe ben ik daar in gerold? Hoe ben ik op het idee gekomen? Wat een inzicht, zeiden de mensen. Zo is het niet gegaan. In het begin, vóór mijn succes, was ik op zoek, maar alles waar ik kon aan denken, alles wat ik kon verzinnen, had iemand mij voorgedaan en was er dus al. Terwijl ik zo bezig was met zoeken en al veel had gezocht, merkte ik dat er onder al mijn bezigheden één ding snel veel geld begon op te brengen. Minimale inspanning, minimale kosten, maximaal profijt. Bingo. Eerlijk gezegd, ik had het eerst niet gezien. Ik kon het zelf niet geloven. Dat zoveel mensen het geloofden. Dat het een hype werd. Leg dat maar eens stil, zo'n oliebron. Ik schepte poen. Je moet poen scheppen wanneer er poen te scheppen valt. Voor je het weet is het poenscheppen voorbij. Geld is geld, je kunt het kleurloos en geurloos omzetten in gelijk wat.

Ik verbond een opleiding aan mijn goudader. Een mens leeft niet van een website alleen. Een opleiding gebaseerd op de natuur. Ik selecteerde een lesgever die er 'natuur' uitzag en die bracht de cursus, die ik hem gaf. Hij werd mijn uithangbord. Ik vond een methodiek die niets deed en daarmee bedoel ik: geen schade. Minder schadelijk dan water, waar je al veel van moet drinken voor het schadelijk wordt, maar het kan. Ik had een echt natuurproduct en verbond daar een methode aan. Die was gebaseerd op een film, die er eerder was en een succes was en waar ik niets mee te maken had. Ik gebruikte hem. Ik richtte een vzw op en volgelingen dienden zich aan. Ongelooflijk veel volgelingen. Ze gingen verder dan ik. Ze vonden professoren en toen die zich terugtrokken maakten ze zelf professoren, afgestudeerd aan onze opleiding, onze universiteit. Ze lieten AI een aantal boeken schrijven waar niemand iets van begreep, maar ze gingen er in, als zoete broodjes. Ze gaven AI een aantal voorbeelden voor die boeken, voorbeelden die ze eerst ook aan AI vroegen. Enkele van die voorbeelden bleken niet echt te bestaan, maar wat was echt?

We gingen de mist in toen we een vaste waarde wilden verbinden aan een eenheid. We dachten richting een financieel systeem met onze basiseenheid als standaard. Dat mislukte want we begrepen er niets van en we overspeelden onze hand, we didn't have the cards.

Er werd gezegd dat we gebakken lucht verkochten. Dat deden we niet, we bakten niets. We hadden wel iets met lucht. Onze methodiek van de gedoseerde ademhaling werd een hit. Onze luchtdemagnetiseringstoestellen Fluxfree en vooral de Demagpro, aangestuurd door artificiële

intelligentie, werden een hit. Je kon de Demagpro niet zomaar om het even waar verkrijgen, je moest er voor geselecteerd worden en een opleiding volgen. Bij de Demagpro-professional-opleiding, een dure opleiding maar haar geld waard, mocht je met je certificaat zelf opleidingen geven. We vonden eeuwenoude literatuur die toen al verwees naar onze kennis en knowhow, we vonden getuigenissen van mensen die dubbel zo lang leefden als gemiddeld en vooral genoten van een uitstekende gezondheid en een diep inzicht in de fundamenteën van wereld en mensheid. Kortom het begon heel concreet te worden en toen kwam dat financieel systeem en toen gingen we de mist in.

Ik heb er de Bel Air aan over gehouden, zestien meter, en ik zeil voldaan naar beter weer.